

## Große Winter-Rabatt-Aktion: „Bei uns ist immer Sommer!“

**???:** Warum lohnt es sich, auch im Winter Markisen zu kaufen?

**Lydia Englert-Stojcic:** Vorteil 1, Geldfaktor. Jetzt im Winter, um es genauer zu sagen im Zeitraum vom 1. Dezember 2015 bis 31. März 2016, gibt es eine große Winter-Rabatt-Aktion mit zehn Prozent auf die Gelenk- und Kassettenmarkisen bei Baumgartner Rolladenbau. Man spart bares Geld, und wenn man in binnen von sieben Tagen zahlt, kann man sich nochmal extra zwei Prozent Skonto vom Brutto-Rechnungsendbetrag abziehen. Ansonsten kann man auch bequem in 14 Tage ohne Abzug bezahlen, aber das entscheidet der Kunde natürlich selbst, wie es besser in seinen Finanzplan passt.

Vorteil 2, Zeitfaktor. Aufmaß-Termine können zeitnah verge-

ben werden, da im Winter Nebensaison ist, und wir dementsprechend schneller und entspannter einen Termin mit dem Kunden vor Ort ausmachen können. Auch unsere Markisen-Lieferanten haben zur kalten Jahreszeit kürzere Anlieferzeiten für die auf Kundenwunsch speziell angefertigten Markisen. Somit ist auch der realisierbare Montagetermin viel früher ansetzbar, und kann zeitlich noch individueller als in der Hauptsaison gestaltet werden.

**???:** Wie wichtig ist die gute Beratung vom Experten?

**Lydia Englert-Stojcic:** Expertenberatung setzt Erfahrung in Beratung, Montage und noch vielem mehr voraus, welches nur durch jahrzehntelangem Know-how, und unzähligen sowie ganz speziellen Kundenwünschen um-

setzbar ist. Lösungsfindung bei Problemfällen, stilsicherer Umgang mit Farbmustern, sehr gute technische Kenntnisse, besonders wenn es noch in den Bereich der elektrischen beziehungsweise funkangetriebenen Markisen geht.

**???:** Welche Vorteile hat der Kunde außerdem, wenn er die Markisen beim Händler vor Ort kauft?

**Lydia Englert-Stojcic:** Der Kunde hat einen ausgezeichneten, und einen zufriedenstellenderen Service, der via Internet oder andere Medien unmöglich und keinesfalls umsetzbar wäre. Man hat einen persönlichen Ansprechpartner vor Ort, wenn nach dem Markisenkauf etwas nicht stimmen sollte. Wenn beispielsweise ein anderer Neigungswinkel bei einer neuen Markise eingestellt

werden muss. Wenn Sonnen- und Windwächter-Geräte nachzurüsten und nach Wunsch mit dem Kunden einzustellen sind. Auch gibt es kürzere Fahrtwege vom deutschen Lieferanten über uns bis direkt zum Kunden vor Ort. Dadurch wird auch die Umwelt nachhaltig geschont. Alles aus einer Hand von Beratung in Stil und Ausführung- beziehungsweise Gestaltungsmethoden der Markise, Aufmaß und Befestigungsmöglichkeiten, Montage von unserem sehr erfahrenen Service-Team sowie bei Elektroanschlüssen von unserem eigenen Elektriker-Team bis hin zur guten Kundenbetreuung nach dem Markisenkauf. Ganz großes Thema ist auch die Sicherheit, denn eine Markise mit ihrer Spannung auf den Gelenkarmen und ihrem

schweren Gewicht birgt viele Unfallgefahren in sich, womöglich mit schweren Folgen. Deshalb lieber ein wenig mehr ausgeben, und die Markise von einem Fachmann anbringen lassen. Wir sind seit über 40 Jahren ein Fachbetrieb im Bereich Markisen und Sonnenschutz erfolgreich am Markt platziert, da unser Preis-Leistungs-Verhältnis stimmt. Wir wünschen uns natürlich sehr, dass auch in Zukunft bei weiteren, zahlreichen Stamm- beziehungsweise Neukunden unsere schönen Qualitätsmarkisen hängen, und unsere Kunden darunter viele erholsame Stunden im angenehmen Schatten auf ihren Balkonen oder Terrassen noch schöner genießen können. Getreu unserem Motto: Sonne macht glücklich! Schatten aber auch! (ps)



Lydia Englert-Stojcic und Alen Stojcic.